



Wollen Sie Ihre beruflichen Perspektiven gezielt erweitern?

Erkennen Sie mit einem persönlichen Coach
Ihre beruflichen Stärken. Bewerben Sie sich optimal.

Das Einzel-Coaching ist ein Angebot von Gump- & Drahtesel Bern-Liebfeld.

gump-&drahtesel
Arbeit mit Perspektiven

Stiftung für
soziale Innovation 

Das wollen Sie.

Sie wollen Ihre beruflichen Stärken besser erkennen.

Sie wollen Ihr Bewerbungsossier «updaten».

Sie wollen zusammen mit einem Coach Ihre Stellensuche üben und erfolgreich umsetzen.

Sie nicken? Dann sind Sie bei uns im Einzel-Coaching richtig. Wir bieten Ihnen eine persönliche Beratung und Begleitung an, die auf Ihre individuellen Bedürfnisse zugeschnitten ist.

Das erarbeiten Sie mit dem Coach.

Sie erstellen Ihre persönliche und berufliche Standortbestimmung.

Sie gestalten aussagekräftige Bewerbungsunterlagen.

Sie interpretieren Stelleninserate und formulieren gute Bewerbungsschreiben.

Sie üben Vorstellungsgespräche.

Sie planen und handeln bei der Stellensuche zielorientiert.

Das bieten wir.

Sie werden zu Ihren Anliegen von einem erfahrenen Coach zielgerichtet und lösungsorientiert begleitet.

Sie trainieren mit allen gängigen technischen Hilfsmitteln.

Sie setzen Ihre persönlichen Bewerbungsstrategien in die Praxis um – dort, wo sie wichtig und gefragt sind.

Das können Sie als Nächstes tun:

Sie sprechen mit Ihrer RAV-Beraterin oder Ihrem RAV-Berater über unser Angebot. Fragen Sie nach dem Einzel-Coaching vom Gump- & Drahtesel Bern-Liebefeld.

Wir freuen uns, mit Ihnen für 4 bis 20 Stunden intensiv und motiviert zusammenzuarbeiten. Mehr über den Gump- & Drahtesel und die Stiftung für soziale Innovation erfahren Sie im Internet auf www.gump-drahtesel.ch.



Neue Perspektiven für die Zukunft

Erfolgreich verkaufen

Fitnessprogramme für den Verkauf Detailhandel
und den Verkauf im Innen-/Aussendienst.

gump-&drahtesel
Arbeit mit Perspektiven

Pico Bollo
Unikate und Überrasen

Stiftung für
soziale Innovation 



Berner Kompetenzzentrum für Verkauf.

Der Gump- & Drahtesel mit Pico Bollo bietet Dienstleistungen in den Bereichen Arbeit, Bildung und Coaching an. Er entwickelt dafür Produkte, Projekte und Programme, die den aktuellen Bedürfnissen der Menschen ohne Arbeit, der für sie zuständigen Behörden und des potenziellen Arbeitsmarkts gerecht werden.

In den Verkaufsläden Pico Bollo Bern und Pico Bollo Thun von Gump- & Drahtesel bewirtschaften und verkaufen Stellensuchende ein breites und vielfältiges Sortiment von ökologisch sinnvollen Produkten aus vorwiegend sozialen Werkstätten und eigener Produktion. Sie betreuen auch den Pico-Bollo-Shop (www.picobollo.ch) im Internet. Sie bereiten sich so optimal auf ihre nächste Arbeitsstelle im Detailhandel vor.

Der Gump- & Drahtesel bietet in Kooperation mit dem Verkaufstrainer Simon Niederhauser auch einen externen Kollektivkurs «Verkauf im Detailhandel» und einen Kollektivkurs «Verkauf im Aussendienst/Innendienst» an.

Simon Niederhauser, ehemaliges Mitglied der Marketingleitung von Loeb Bern und heute Inhaber der intake ag, arbeitet als Verkaufsmotivator im Detailhandel und als Marketing- & Verkaufsberater für die Migros-Klubschulen und andere Unternehmen im Bildungs- und Fortbildungsbereich, aber auch in der Privatwirtschaft.

Auf den folgenden Seiten erfahren Sie, was Sie für die einzelnen Fitnessprogramme mitbringen sollten. Sie sehen, was Sie aus den Angeboten an Erfahrungen und Perspektiven mitnehmen werden.

Verkaufen live im Pico Bollo.

Möchten Sie im Verkauf mit anderen und für andere Menschen arbeiten? Können Sie sich in Deutsch mündlich gut ausdrücken und deutsch lesen? Reizt es Sie, künftig in einem Verkaufsladen zu stehen und Kundinnen und Kunden zu begeistern? Wollen Sie erfahren und lernen, wie sich das anfühlt?

Ja? Super! Lesen Sie bitte sofort weiter:

Pico Bollo, der exklusive Verkaufsladen für Unikate und Überrasen am Bollwerk in Bern, ist eine massgeschneiderte Lernwerkstatt für stellensuchende QuereinsteigerInnen in den Detailhandel und in den Verkauf. Im Unterschied zum Kollektivkurs «Verkauf Detailhandel» richtet sich Pico Bollo ganz bewusst an stellensuchende Menschen, die bisher noch keine Erfahrung im Verkauf mitbringen, aber Lust darauf haben, genau das zu lernen.

Pico Bollo von Gump- & Drahtesel vermittelt an einzelnen Kurstagen und mit der täglichen Praxis im Pico-Bollo-Laden theoretische und praktische Kenntnisse und Fähigkeiten in allen Bereichen erfolgreichen Verkaufens. Vom Ablauf eines Verkaufsgesprächs über das eigene Erscheinungsbild bis hin zum praktischen Umgang mit technischen Hilfsmitteln, Betriebsabläufen und Bewerbungsgesprächen.

Pico Bollo bietet die Chance, Gelerntes nicht nur im Verkaufsteam in Bern, sondern auch als eigenverantwortliche Leitung der Pico-Bollo-Filiale Thun in der Praxis zu trainieren und sich dort zu bewähren. Natürlich wird Ihr Einsatz für Pico Bollo mit einem Arbeitszeugnis bewertet und belohnt.

Bei Eignung vermittelt Pico Bollo in persönlicher Absprache ein Praktikum/Stage in einem für Sie passenden Geschäft.

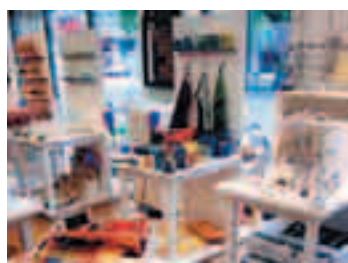
Pico Bollo bietet Ihnen in Einzelfällen auch eine Vorlehre im Verkauf Detailhandel an.

Auf alle offenen Fragen freuen sich:

Liliane Cassani // Leiterin Pico Bollo //
031 312 97 73 // liliane.cassani@gump-drahtesel.ch

Vinzenz Michel // Berater im Pico Bollo //
031 312 97 73 // vinzenz.michel@gump-drahtesel.ch

Mehr über Pico Bollo wie seine Unikate und Überrasen erfahren Sie auf www.picobollo.ch



Fitness für den Verkauf im Laden: Kollektivkurs «Verkauf im Detailhandel».

Sie haben schon einmal im Verkauf gearbeitet?
Oder im Service, im Büro, als Coiffeuse?
Also in einem Job, bei dem Sie gerne mit Kundinnen
und Kunden zu tun hatten?
Sie können sich in Deutsch mündlich gut ausdrücken?
Sie haben Freude am Umgang mit Menschen?
Sie legen Wert auf Ihr gepflegtes Äusseres?

Sie nicken? Wunderbar! Lesen Sie gleich weiter:

Im Kollektivkurs «Verkauf im Detailhandel» lernen Sie
in praxisnahen Lektionen im Schulungsraum und in
Übungen in einem Berner Secondhand-Warenhaus alles
über das erfolgreiche Verkaufen im Detailhandel.

Sie wissen nach fünf Wochen und jeweils drei Kurstagen
pro Woche, wie Sie sich gegenüber Ihren Kundinnen und
Kunden verhalten sollen, was Sie nie vergessen dürfen
und dass Sie dank Ihrer starken Persönlichkeit erfolgreich
verkaufen und beraten können.

Sie lernen aber auch, wie Sie sich optimal auf Ihre nächste
Stelle für Verkauf im Detailhandel bewerben und warum
Ihr neuer Chef oder Ihre neue Chefin Sie im Bewerbungs-
gespräch so überzeugend positiv erleben wird.

Sie werden nach dem Kollektivkurs auf Wunsch und
bei Eignung in einem mehrwöchigen Stage/Praktikum
an einer Stelle im Verkauf praktische Erfahrungen
in der Privatwirtschaft sammeln. Sie werden sich dort
bewähren und vielleicht sogar bewerben können.
Die für später wichtige Arbeitsbestätigung stecken wir
Ihnen gerne in die Tasche. Ebenso das Kurs-Zertifikat.

**Für inhaltliche Fragen steht Ihnen der Kursleiter
gerne zur Verfügung:** Simon Niederhauser, intake ag,
031 914 40 40, E-Mail info@intake.ch

**Mehr über die einzelnen Kursdaten und die
Möglichkeiten, den Kurs «Verkauf Detailhandel»
zu besuchen, erfahren Sie im Gespräch mit
Ihrer persönlichen RAV-Beraterin oder Ihrem
RAV-Berater. Erzählen Sie ihnen von Ihrer Lust
und Ihrer Motivation, den Kollektivkurs belegen
und das Kurszertifikat schaffen zu wollen.**



Vorbereitet für den Verkauf draussen und drinnen: Kollektivkurs «Verkauf Aussendienst/Innendienst».

Sie interessieren sich für den Verkauf im Aussen- oder Innendienst? Sie haben sich kaufmännisch weitergebildet oder schon in einem Büro gejobbt? Sie können mit einem PC umgehen? Sie wollen Neues lernen und weiterkommen im Leben? Sie achten auf Ihr gepflegtes Äusseres? Sie können sich in Deutsch mündlich wie schriftlich gut verständigen?

Ja? Das könnte ein nächster Schritt in die Zukunft sein:

Im Kollektivkurs «Verkauf Aussendienst/Innendienst» werden Sie intensiv und praxisorientiert auf die Verkaufsaktivitäten im Aussendienst und im Innendienst vorbereitet.

Sie trainieren während fünf Wochen an jeweils vier Kurstagen pro Woche verschiedenste Verkaufstechniken und die Verkaufsgespräche am Telefon und bei Kundinnen und Kunden draussen vor Ort.

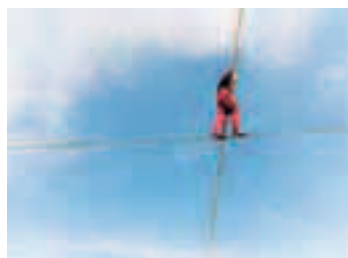
Sie lernen, sich selbst optimal und wirkungsvoll zu präsentieren. Sie gewinnen an Sicherheit, Persönlichkeit – Sie treten gewinnend auf.

Sie lernen, Ihre Arbeit im Verkauf effizient einzuteilen und Ihre Verkaufsaktivitäten im Aussendienst optimal zu planen.

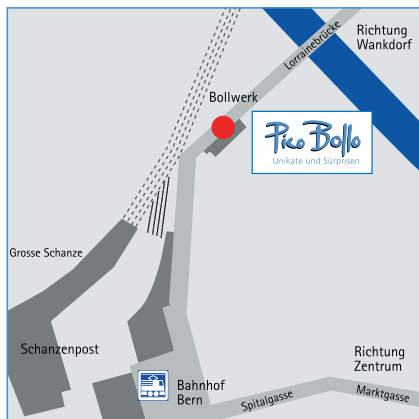
Sie werden nach dem Kollektivkurs bei Eignung in einem mehrwöchigen Stage/Praktikum Erfahrungen in der Privatwirtschaft sammeln können.

Für inhaltliche Fragen steht Ihnen der Kursleiter gerne zur Verfügung: Simon Niederhauser, intake ag, 031 914 40 40, E-Mail info@intake.ch

Mehr über die einzelnen Kursdaten und die Möglichkeiten, den Kurs «Verkauf Aussendienst/Innendienst» zu besuchen, erfahren Sie im Gespräch mit Ihrer RAV-Beraterin/Ihrem RAV-Berater. Erzählen Sie ihnen von Ihrer Motivation, den Kollektivkurs belegen und das Kurszertifikat schaffen zu wollen.



Hier finden Sie uns.



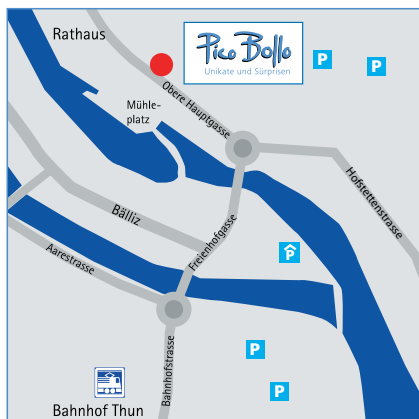
Pico Bollo Bern

Laden // Verkauf

Bollwerk 35 // 3011 Bern

Telefon 031 312 97 73 // Fax 031 332 38 34

E-Mail: info@picobollo.ch



Pico Bollo Thun

Laden // Verkauf

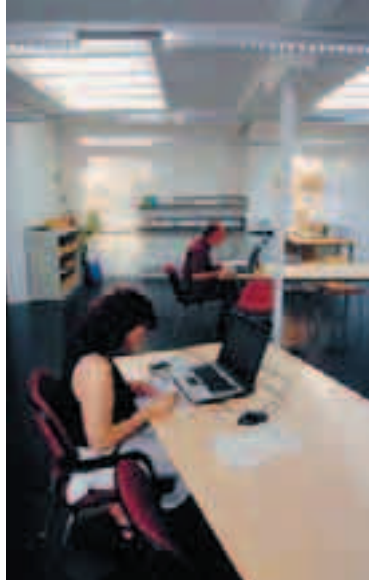
Obere Hauptgasse 21 // 3600 Thun

Telefon 033 221 91 06

E-Mail: info@picobollo.ch



Die Kollektivkurse «Verkauf Detailhandel» und «Verkauf Aussendienst/Innendienst» von Simon Niederhauser und seinem Team finden mehrheitlich hier in der intake-Werkstatt für Verkauf am Zentweg 17a in 3006 Bern statt – www.intake.ch/www.verkaufmanagerIn.ch. Mehr dazu weiss Ihre persönliche RAV-Beraterin oder Ihr RAV-Berater.



Wollen Sie wissen, wie Sie möglichst schnell wieder eine Stelle finden?

Erkennen Sie Ihre Stärken. Trainieren Sie Ihre Talente.

Jobtimum/Berufliche Integration ist ein Angebot
der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.



Stadt Bern
Direktion für Bildung
Soziales und Sport

Kompetenzzentrum Arbeit KA
In Zusammenarbeit mit
«Arbeit statt Fürsorge»

gump-&
drahtesel
Arbeit mit Perspektiven

 **jobtimum**
Kompetenzen und Perspektiven



Das wollen Sie.

Sie wollen arbeiten.

Sie wollen sich erfolgreich bewerben.

Sie wollen von den ArbeitgeberInnen als kompetent wahrgenommen werden.

Sie wollen Ihre Zukunft aktiv beeinflussen.

Sie nicken?

**Dann sind Sie bei uns im Jobtimum richtig.
Wir integrieren und inspirieren.**

Das bekommen Sie.

Sie lernen Ihre Fähigkeiten zu analysieren.

Sie entwickeln Perspektiven und Kompetenzen.

Sie gestalten Ihre eigene Bewerbungsstrategie.

Sie schätzen den Arbeitsmarkt neu ein und schöpfen ihn aus.

Sie entwickeln unkonventionelle Bewerbungsaktivitäten.

**Sie machen im Jobtimum begeistert den nächsten Schritt.
Mit Mumm zum optimalen Job.**

Das bieten wir.

Sie entwickeln in Einzelgesprächen und in Gruppenarbeiten die nötigen Kompetenzen und Stärken für alle Phasen einer Bewerbung.

Sie arbeiten mit allen gängigen modernen technischen Hilfsmitteln wie Computer, Fotokopierer, Internet, Telefon, Kamera, Video und TV.

Sie trainieren zusammen mit Fachleuten Vorstellungsgespräche.

Sie lernen, Ihre Bewerbungsstrategie in die Praxis umzusetzen.

Sie erfahren, wie Sie persönlich auf andere wirken.

Sie lernen, Ihre Fähigkeiten optimal zu präsentieren.



Das nehmen Sie mit.

Sie führen erfolgreich
Bewerbungsgespräche
am Telefon.

Sie gestalten
Vorstellungsgespräche
kreativ und locker.

Sie kennen die eigenen
Stärken, Schwächen
und die persönliche Wirkung.

Sie wissen,
was Ihre Gesprächspartner
an Ihnen schätzen.

Sie schätzen Ihre persönlichen
Fähigkeiten und Kompetenzen
richtig ein.

**Sie bewerben sich
gezielt dort, wo Sie wichtig
und gefragt sind.**



Das können Sie als Nächstes tun:

Sie sprechen mit Ihrer RAV-Beraterin
oder Ihrem RAV-Berater über unser Angebot.
Zeigen Sie Ihr Interesse. Fragen Sie
nach Jobtimum/Berufliche Integration
der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.

Wir freuen uns, mit Ihnen für höchstens
zwei Monate oder bis zu Ihrer nächsten
erfolgreichen Bewerbung intensiv
zusammenzuarbeiten:

Kompetenzzentrum Arbeit KA // Stadt Bern, Bern-Lorraine

www.jobtimum.ch

www.bwb-bern.ch

Gump- & Drahtesel Bern-Liebefeld

www.jobtimum.ch

www.gump-drahtesel.ch

Jobtimum/Berufliche Integration ist ein Angebot
der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.



Stadt Bern
Direktion für Bildung
Soziales und Sport

Kompetenzzentrum Arbeit KA
In Zusammenarbeit mit
«Arbeit statt Fürsorge»

gump- &
drahtesel
Arbeit mit Perspektiven

 **jobtimum**
Kompetenzen und Perspektiven



Sind Sie fit für die Arbeitswelt?

Nutzen Sie die Zeit
für eine Standortbestimmung.

Die Standortbestimmung ist ein Angebot der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.



Stadt Bern
Direktion für Bildung
Soziales und Sport

Kompetenzzentrum Arbeit KA
In Zusammenarbeit mit
«Arbeit statt Fürsorge»

gump-&
drahtesel
Arbeit mit Perspektiven



Das wollen Sie.

Sie wollen wissen, wo Sie stehen.

Sie wollen Ihre Stärken kennen lernen.

Sie wollen Anregungen, wie es weitergehen könnte.

Sie nicken?

Dann sind Sie bei uns richtig!

Wir bieten Ihnen Zeit und Raum für eine Standortbestimmung.

Das bekommen Sie.

Wir machen uns gemeinsam ein Bild
von Ihren Chancen auf dem Arbeitsmarkt.

Wir reden mit Ihnen über Ihre Fähigkeiten und Möglichkeiten.

Sie hören, wie andere Sie einschätzen.

Wir zeigen Ihnen, wie Sie selbst Ihre Situation
einschätzen und verbessern können.

Sie machen bewusst den nächsten Schritt.

Das bieten wir.

Sie können 10 Tage lang während eines praktischen Einsatzes Ihre
Fähigkeiten und Möglichkeiten überprüfen.

Sie erhalten von Fachleuten Rückmeldungen über Ihre Leistungen,
Ihr Verhalten und Ihre Kompetenzen.

Sie und Ihre RAV-Beraterin oder Ihr RAV-Berater bekommen
in einem Schlussbericht ein Fazit der Abklärung.

**Konkrete Empfehlungen weisen Ihnen mögliche Schritte
hin zu einer passenden Arbeitsstelle.**



Das nehmen Sie mit.

Sie wissen mehr darüber,
wo sie heute stehen
und morgen hinwollen.

Sie kennen Ihre Stärken
und Schwächen besser.

Sie haben erfahren,
wie Sie auf andere wirken
und was Sie selbst daran
verbessern können.

Sie haben konkrete Vorschläge
für nächste Schritte,
die Sie umsetzen können.

**Ihre Stärken sind Ihr Potential.
Sie wissen jetzt besser,
wie es zu mobilisieren ist.**



Das können Sie als Nächstes tun:

Sprechen Sie mit Ihrer RAV-Beraterin oder Ihrem RAV-Berater über unser Angebot. Melden Sie Ihr Interesse an. Fragen Sie nach dem Element Abklärung der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.

Wir freuen uns, mit Ihnen 10 Tage lang intensiv zusammenzuarbeiten:

Kompetenzzentrum Arbeit KA // Stadt Bern, Bern-Lorraine

www.bwb-bern.ch

Mit den Fachbereichen > Haustechnik & Reinigung

> Holz, Bau & Landschaft > Küche & Service > Hauswirtschaft

Gump- & Drahtesel Bern-Liebefeld

www.gump-drahtesel.ch

Mit den Fachbereichen > Haustechnik & Reinigung

> Metallverarbeitung > Administration

> Verkauf (im Pico Bollo am Berner Bollwerk)

Die Standortbestimmung ist ein Angebot der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.



Stadt Bern
Direktion für Bildung
Soziales und Sport

Kompetenzzentrum Arbeit KA
In Zusammenarbeit mit
«Arbeit statt Fürsorge»

**gump- &
drahtesel**
Arbeit mit Perspektiven



Sind Sie fit zum Lernen?

Erweitern Sie Ihr Fachwissen.
Trainieren Sie Ihre Stärken.

Die Qualifizierung ist ein Angebot der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.



Stadt Bern
Direktion für Bildung
Soziales und Sport

Kompetenzzentrum Arbeit KA
In Zusammenarbeit mit
«Arbeit statt Fürsorge»

gump-&
drahtesel
Arbeit mit Perspektiven



Das wollen Sie.

Sie wollen arbeiten.

Sie wollen an einem Arbeitsplatz Ihr Fachwissen erweitern.

Sie wollen sich ein gutes Arbeitszeugnis erarbeiten.

Sie nicken?

**Dann sind Sie bei uns im Qualifizierungsprogramm richtig.
Wir bieten Ihnen einen zeitlich befristeten Arbeitsplatz
mit Bewerbungswerkstatt und Weiterbildung.**

Das bekommen Sie.

Wir vereinbaren gemeinsam Arbeits- und Lernziele.

Wir bilden Sie in verschiedenen Fachbereichen
und Werkstätten praxisnah aus.

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, Fachkurse (u.a. Deutsch) zu besuchen.

Wir lassen Sie in der Bewerbungswerkstatt Ihre Strategien
für die nächsten Anstellungsgespräche entwickeln und beraten Sie dabei.

Wir erhöhen Ihre Chancen, einen Job zu finden.

Wir stellen Ihnen als Referenz ein Arbeitszeugnis
und ein Ausbildungsattest aus.

So planen Sie bewusst den nächsten Schritt.

Das bieten wir.

Sie arbeiten und produzieren in einem dreimonatigen Praxiseinsatz drei
Tage pro Woche, je nach Eignung und Interesse, an Ihrem persönlichen
Arbeitsplatz im zugeteilten Fachbereich – in einer Werkstatt, im Verkauf,
in der Gastronomie oder in der Administration.

Sie entwickeln einen Tag pro Woche selbständig und in der Gruppe
in der Bewerbungswerkstatt eine persönliche Bewerbungsstrategie,
verfassen Bewerbungsschreiben und bereiten sich auf die nächsten
Vorstellungsgespräche vor.

Sie besuchen an einem Tag pro Woche Fachkurse. Oder Sie trainieren
wenn nötig das Sprechen und Lesen der deutschen Sprache.

**Sie werden während Ihres ganzen Engagements von einem ausgewiesenen
Coach und FachleiterInnen begleitet und betreut.**



Das nehmen Sie mit.

Sie erhöhen Ihre sozialen und beruflichen Qualifikationen.

Sie schaffen sich neue berufliche Kompetenzen.

Sie wissen mehr über Ihre Stärken und Schwächen.

Sie bewerben sich gezielt dort, wo Ihre Fähigkeiten und Kompetenzen wichtig und gefragt sind.

Sie haben Ihre Chance erhöht, eine Arbeitsstelle zu finden.

Sie beeindrucken den neuen Arbeitgeber mit Können und Kompetenz.

**Ihre Stärken sind Ihr Potential.
Sie wissen jetzt, wie Sie es mobilisieren können.**



Das können Sie als Nächstes tun:

Sie sprechen mit Ihrer RAV-Beraterin oder Ihrem RAV-Berater über unser Angebot. Zeigen Sie Ihr Interesse. Fragen Sie nach dem Element Qualifizierung der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.

Wir freuen uns, mit Ihnen an folgenden Standorten und in diesen Fachbereichen für mindestens drei Monate oder bis zu Ihrer nächsten erfolgreichen Bewerbung zusammenzuarbeiten:

Kompetenzzentrum Arbeit KA // Stadt Bern, Bern-Lorraine

www.bwb-bern.ch

Mit den Fachbereichen > Küche & Service > Hauswirtschaft
> Haustechnik & Reinigung > Holz, Bau und Landschaft

Gump- & Drahtesel Bern-Liebefeld

www.gump-drahtesel.ch

Mit den Fachbereichen > Haustechnik & Reinigung > Metallverarbeitung
> Administration > Logistik > Verkauf (im Pico Bollo am Berner Bollwerk
und in der Thuner Altstadt)

Die Qualifizierung ist ein Angebot der Bietergemeinschaft Bern-Mittelland.



Stadt Bern
Direktion für Bildung
Soziales und Sport

Kompetenzzentrum Arbeit KA
In Zusammenarbeit mit
«Arbeit statt Fürsorge»

**gump- &
drahtesel**
Arbeit mit Perspektiven